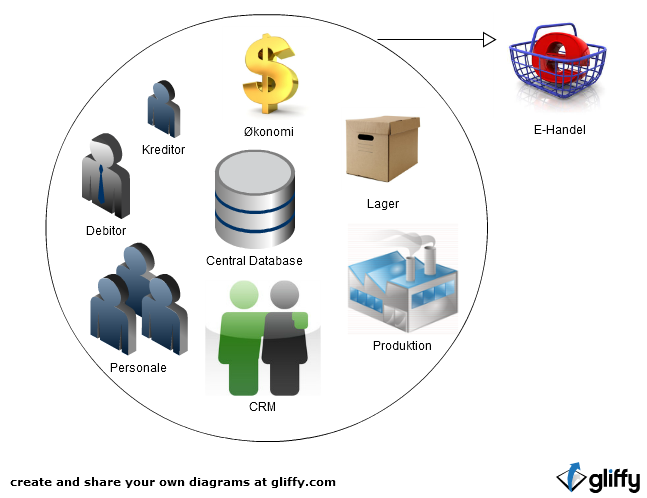
ERP-system

Dette system er en udvidelse af virksomheden og skal betragtes som en løsning for virksomheds arbejdsbelastning. ERP systemet er til formål ved udvidelse af Bejerhoms Stenhuggier at gøre medarbejdere mere produktive i takt med virksomhedens vækst. Denne løsning er til for at komme videre fra grundlæggende regnskabsføring med forbedret regnskabsfunktionalitet. Det vil stryke væksten i virksomheden med mindre påvirkning af lønningslisten og it-budgetter. Derfor vil dette være en optimal løsning, under væksten for virksomheden.

ERP - Enterprise Ressource Planning. Hvad kan man bruge systemet til i virksomheden, og hvilke fordele/ulemper er der ved implementeringen af sådan et system? Da det er et mere komplekst spørgsmål kræver det eftertanke om hvad det skal betyde for virksomheden, og systemets karakteristika og funktioner.

ERP defineres ud fra to synsvinkler:

* Systemets tekniske karakteristika og funktioner.
* Systemets forretningsmæssige betydning for virksomheden.

”ERP – Systemer er informationssystemer, der understøtter online, integreret, realtime transaktionensregistrering i forbindelse med afviklingen af virksomhedens forretningsprocesser ved hjælp af en central database, ofte i en client/server IT-arkitektur.”

ERP består af følgende elementer som vist på modellen.

Når man implementer et system, skal det være en investering der kan ses med markante forbedringer på.

En rigtig ERP-løsning for din virksomhed skaber målbar merværdi i alle områder fra implementering til drift. Arbejdet med at finde den rigtige it-løsning kræver ikke stor videnskab, men kræver dog grundighed, indsigt og visioner.

Før man tager en beslutning, bør man som minimum have klarhed omkring:

* Forretningen – hvordan forretning drives i dag og hvad vil man ændre.
* Målsætningen – hvad ønsker man at opnå, og hvilke behov skal opfyldes for at det kan se.
* Kompetencer – Har man brug for ny viden, og hvordan sikre du man sig den.
* Hvor mange ressourcer du skal bruge på det indledende analysearbejde afhænger af virksomhedens størrelse og kompleksitet.
* Overvejelser, når målet er defineret og visionen klar.
* Når man har det klare øjebliksbillede, dukker der muligvis nogle spørgsmål op, som man kan have brug for hjælp til at besvare:  
  - Skal der købes nyt eller optimere eksisterende løsning?  
  - Hvilken løsning opfylder vores behov bedst?  
  - Hvem kan hjælpe os sikkert i mål?

Når man har dannet sig en forståelse for kravene kan man først der handle med idéerne.

I vores situation drejer det sig om en mindre virksomhed, Bejerholms stenhuggeri ApS. Virksomheden er styret af kun en mand, og hvis han integrer sin virksomhed til en ERP løsning, vil det meste af hans papir arbejde, lige fra faktura til revisor seddel stort set blive overtaget af ERP systemet, så han kun skal koncentrerer sig om at hugge løs. På den måde kan det være en af mange situationer, hvor det kan løse problemet hvis de på forhånd har behandlet ordren over internettet. Men hovedsagligt tager ERP sig for alle former af ordrebehandling, øknomistyring, og lagerstyring, så han ikke behøver at stå og tænkte på det, når han i stedet kan fokuser på kunden, og yde den ekstra service for kunden.

Fordele:  
- En mere effektiv arbejdsgang  
- Styr på arkiveringen  
- Undgå papirarbejde  
- Flere timer til rådighed  
- Bedre service  
- Mindre virksomhed

Ulemper:  
- Mindre virksomhed  
- Omkostninger kontra omsætning

Det her spiller ind, om det kun er bogholderi der inddrages eller flere løsninger så som transport. Der er evt transport hjælp som man også kan implementere, og det kunne være en hovedløsning til virksomheden efter som det er store sten der er tale om, som kommer til at skulle transporteres frem og tilbage, og muligvis en ekspandering af transport området, så når der bliver evt. solgt dekoration til haven at der en leveringsmulighed.  
  
Der er flere aspekter, når man taler om en from for udbyggele eller ekspedering, om det er Globalisering, eller en lokal renovering. Men man skal også passe på det ikke pludseligt går forstærk så virksomheden ikke kan følge med, da det kan være en virksomheds undergang. Derfor kan det være en god ide med ekstern hjælp, da et ERP system kan være en god ide at gøre brug af.

For eksempel når en sælger får en order ind. I gamle dage ville han have svært ved at se om det der skulle sælges var på lager, eller at se om lige netop den granitplade kunne leverers i løbet af 10 dage eller i løbet af 24 dage. Sælgeren kunne måske heller ikke se om denne kunde fik noget særlig rabat eller om han var en dårlig betaler, fordi disse oplysninger typisk lå i økonomi afdelingen eller i den juridiske afdeling.  
Med et ERP system, vil sælgeren kunne trække på oplysninger fra lagersystemer om hvad der ligger på lager, for indkøbssystemet om priser og leveringstider og fra økonomisystemet om rabatter og betalingsbetingelser, så han kan leverer en mere komplet service. Det er netop hvad vores ERP model viser, Økonimi, Lager, Produktion, Personale, Leverandør, Kunde og CRM. Alt dette samlet i en central database, som tilgås via internettet så kunder har næmere at gør et let køb som kun er et klik fra et køb af en granitvase eller fuglebad.